

Specjalista ds. Sprzedaży Internetowej - E-Commerce



AMSO Sp. z o.o. małopolskie · Aleksandrowice

opublikowano: 11 maja 2023

10:31

O firmie

AMSO Komputery poleasingowe. Moglibyśmy napisać, że jesteśmy liderami na rynku komputerów klasy biznesowej, ale nie nam to osądzać. Najstarsi też nie jesteśmy. Nieomylni też raczej nie, gdyż jesteśmy ludźmi. Jednak każdego dnia staramy się słuchać ludzi, być coraz lepszymi i bardziej konkurencyjnymi. Nie chcemy budować haseł lub sloganów bez pokrycia. Jak mamy drapieżną promocję, to tak jest i kropka.

Kim więc jesteśmy? Jesteśmy ludźmi pełnymi pasji, a gdy ona jest, to nie liczy się wiek, nie liczą się bariery, nie liczy się nic, bo jest chęć i energia, której inni nie posiadają. Rozumiemy świat nowoczesnych technologii, przedmiotów nowej generacji i widzimy ich wpływ na świat, który staje się prostszy i bardziej otwarty. To dla nas piękne. Teraz dzięki konkurencyjnym cenom staramy się uwolnić piękno zamknięte w nich i przekazać Wszystkim, którzy pragną poznać moc drzemiącą w nich.

Skoro już nas znacie, to czas poznać kolejnych członków naszej rodziny: komputery, laptopy, monitory, drukarki oraz faksy. Mają moc i to nie byle jaką, zamkniętą w smukłych obudowach, która oczaruje niejednego wielbiciela nowoczesnych sprzętów. To w nich drzemie myśl najwybitniejszych twórców, którzy stworzyli i wykreowali takie marki, jak: HP, Dell, Fujiitsu Siemens, Eizo, Brother, Lexmark i wiele innych. Widząc zaangażowanie tych ludzi i to, że oddali w swój sprzęt niejedną część swojego „ja”, my traktujemy ich dzieło jak coś żywego, coś o co trzeba dbać, przekazywać dalej, aby cieszyło cały świat. Dlatego u nas znajdziecie uśmiechniętych sprzedawców i zadbane sprzęty, gotowe do dalszego działania przez wiele kolejnych lat.

Skoro poznaliście już nas i naszą rodzinę, to zapraszamy do niej, gdzie zawsze można wejść, pooglądać nowości lub porozmawiać o rynku komputerowym. Każdy pretekst jest dobry. Zapraszamy!

Zakres obowiązków

- Rozbudowa i aktualizacja oferty w różnych kanałach sprzedaży (wystawianie nowych oraz weryfikacja już wystawionych ofert pod kątem zgodności z ustalonymi standardami.)
- Stały nadzór nad elektronicznymi kanałami sprzedaży (np. strona internetowa sklepu, Allegro) – odpowiednie kształtowanie oferty handlowej
- Analizowanie rynku, monitorowanie działań konkurencji oraz trendów w obszarze e-commerce
- Dbłość o wzrost sprzedaży i optymalizację kosztów z nią związanych
- Wykazywanie inicjatyw w działaniu oraz konsekwencja w dążeniu do jak najlepszej realizacji postawionych celów
- Proponowanie strategii działań sprzedażowych i reklamowych

Wymagania

- Praktyczna znajomość: platform sprzedażowych (np. Allegro), narzędzi sprzedażowych, narzędzi promujących sprzedaż,
- Korzystania z rozwiązań mających na celu zwiększenie efektywności pracy
- Dobrej znajomości zagadnień związanych ze sprzętem IT
- Znajomość platformy IdoSell Shop będzie dodatkowym atutem
- Łatwości utrzymywania i podtrzymywanie relacji
- Wysokiej kultury osobistej
- Zaangażowania, kreatywności
- Konsekwencji w dążeniu do realizacji określonych celów

Oferujemy

- Prace z wykorzystaniem najnowszych technologii
- Stabilne zatrudnienie
- Jasny system motywacyjny
- Możliwość powiększenia swoich umiejętności i zdobycia nowych doświadczeń
- Wsparcie ze strony zespołu i przełożonych
- Benefity: karta MultiSport, ubezpieczenie grupowe, pakiet medyczny
- Zniżki pracownicze

Informacje dodatkowe

Ze względu na charakter pracy i asortyment możemy zaproponować tylko pracę stacjonarną tj. Aleksandrowice 148, 32-084 koło Krakowa

<https://www.google.com/maps/place/Md+Logistics/@50.0819502,19.7733286,19z/data=!4m6!3m5!1s0x471658bf705ca1a7:0x32b201e16a3ab6b3!8m2!3d50.0821616!4d19.7740406!16s%2Fg%2F11c5s9hvpvm?hl=pl-PL&entry=tu>