Konsultant ds. sprzedaży telefonicznej

NCT SA śląskie · Wodzisław Śląski | opublikowano: 15 września 2023

09:14

O firmie

NCT to lider rynku innowacyjnych rozwiązań opartych o technologie kompozytowe, cenionych w drogownictwie, sektorze energetycznym, kolejowym i wojskowym w Polsce oraz na świecie.

Zakres obowiązków

- Generowanie lead'ów sprzedażowych dla zespołu handlowców
- Telefoniczna sprzedaż produktów na rynki zagraniczne
- Realizacja określonych wskaźników w zakresie efektywności sprzedażowej

Wymagania

- Łatwość w prowadzeniu rozmów telefonicznych z klientami zagranicznymi
- Płynna znajomość języka polskiego oraz angielskiego (warunek konieczny)
- Mile widziana znajomość innego j. obcego (np. ukraiński; niemiecki; francuski)
- Wykształcenie min. średnie
- Silna determinacja w dążeniu do celu
- Zorientowanie na wysokie zarobki, adekwatne do osiąganych wyników

Mile widziane

- Doświadczenie w sprzedaży telefonicznej

Oferujemy

- Atrakcyjne i stabilne wynagrodzenie
- Dodatkową prowizję, zależną od osiąganych efektów sprzedażowych
- Możliwość awansu
- Pracę w firmie z ponad 20 letnią tradycją
- Umowę o pracę na pełen etat
- Niezbędne szkolenia i narzędzia pracy
- Pełne wsparcie profesjonalnego zespołu techniczno – handlowego