

02:43

O firmie

Master Capital PSA to Prosta Spółka Akcyjna skoncentrowana na inwestycjach kapitałowych, budowie wartości firm i zarządzaniu aktywami. Spółka została powołana z myślą o elastycznym modelu pozyskiwania inwestorów oraz umożliwieniu obrotu akcjami w sposób nowoczesny i przystępny. Master Capital PSA może pełnić funkcję spółki holdingowej, zarządzającej udziałami w innych podmiotach, a także rozwijać własne przedsięwzięcia inwestycyjne w sektorach takich jak nieruchomości, nowe technologie czy fundusze prywatne.

Zakres obowiązków

- Aktywne pozyskiwanie inwestorów i klientów indywidualnych
- Prezentacja ofert inwestycyjnych i prowadzenie spotkań sprzedażowych
- Budowanie i rozwijanie relacji z klientami
- Współpraca z zespołem marketingowym i działem analiz
- Udział w wydarzeniach branżowych, konferencjach i spotkaniach networkingowych

Wymagania

- Doświadczenie w sprzedaży usług finansowych, inwestycyjnych lub nieruchomości
- Umiejętność prowadzenia rozmów z wymagającym klientem
- Wysoka kultura osobista, samodzielność i nastawienie na wynik
- Znajomość rynku kapitałowego będzie dodatkowym atutem

Oferujemy

- Umowę o pracę na pełen etat
- Wysoką prowizję od każdej zamkniętej transakcji – ponadprzeciętne wynagrodzenie
- Produkty inwestycyjne o wartości od 50 000 PLN do 1 000 000 PLN+
- Szkolenie wdrożeniowe, materiały marketingowe i pełne wsparcie merytoryczne
- Pracę przy unikalnych projektach nieruchomości premium

Informacje dodatkowe

Master Capital – spółka kapitałowa działająca w sektorze inwestycji i nieruchomości klasy premium – poszukuje do swojego zespołu Specjalisty ds. Inwestycji i Sprzedaży, który posiada doświadczenie w pracy z klientem zamożnym oraz umiejętność skutecznego zamykania transakcji. To stanowisko dla osób ambitnych, które chcą mieć realny wpływ na wysokość swoich zarobków i pracować przy produktach inwestycyjnych z najwyższej półki.