

Przedstawiciel Handlowy - instalacje fotowoltaiczne

10:49

O firmie

Firma zajmuje się świadczeniem usług, w tym informatycznych, i podkreśla swoje zaangażowanie w ochronę danych osobowych swoich klientów zgodnie z obowiązującymi przepisami.

Zakres obowiązków

- Przedstawienie ofert dotyczących instalacji fotowoltaicznych, magazynów energii i termomodernizacji.
- Doradztwo w zakresie doboru i wdrożenia odpowiednich rozwiązań dla klienta.
- Przygotowanie i prezentacja technicznych i handlowych propozycji dla klientów.
- Negocjacje warunków sprzedaży.
- Udział w szkoleniach i konferencjach branżowych w celu poszerzenia wiedzy i umiejętności związanych z branżą energetyczną.
- Raportowanie działalności handlowej oraz osiągniętych wyników do przełożonych.
- Pewność siebie.
- Wysokie umiejętności interpersonalne.
- Prawo jazdy kat. B

Wymagania

- Pewność siebie.
- Wysokie umiejętności interpersonalne.
- Prawo jazdy kat. B

Mile widziane

- Doświadczenie w sprzedaży.

Oferujemy

- Wysokie wynagrodzenie.
- Montaż do 30 dni.
- Sprzedaż głównie polskich produktów.
- Możliwość awansu dla najbardziej zaangażowanych współpracowników.
- Wsparcie marketingowe, działu technicznego, działu projektowego, oraz działu obsługi klienta.

Informacje dodatkowe

Benefity elastyczny czas pracy program rekomendacji pracowników imprezy integracyjne konkursy